



maiCatch für SAP® Sales Cloud

Visitenkarten-Scanner und digitales Kontaktmanagement-Tool für SAP Sales Cloud.

Herausforderungen

- Manuelle Eingabe von Kontaktdaten.
- Hoher Aufwand zur Stammdatenpflege.
- Ungenaue Stammdaten erschweren die Kundenansprache.
- Vertriebsmitarbeiter verbringen viel Zeit mit der Eingabe von Daten.

Unsere Lösung

- Mit maiCatch scannen Sie Kontaktdaten in Form von Visitenkarten, QR-Codes und E-Mail-Signaturen.
- Die Zeichenerkennung (OCR) erkennt alle wichtigen Daten und integriert sie in Ihre Sales Cloud.
- Mit der Möglichkeit, Ihre Stammdaten zu pflegen, können Sie diese mit zusätzlichen Informationen anreichern.

Die Vorteile

- Weniger Aufwand bei der Stammdatenpflege.
- Höherer Umsatz durch aktuelle Kundendaten.
- Bis zu 50 % weniger Kosten durch reduzierten Datenpflegeaufwand.
- Höhere Datenqualität durch Vermeidung von Fehlern.

